



Martin Pedersen overtog oprindeligt sin fars virksomhed i Viborg i 1992 og har siden i stor stil givet den gas med reservedelshandel og produktion. Foto: H. C. Jacobsen

og de russiske medarbejdere hårdt,” siger Martin Pedersen. “Så jeg er sikker på, at vi kan øge salget i Rusland, når vi med et bedre setup kommer endnu tættere på vores kunder

*“Vinter er lig med slitage på biler, og det kan vi da i autobranschen godt savne lidt i Danmark”*

Martin Pedersen, ejer, J.P. Group Viborg

derovre – de store importører, der igen handler med grossister og værksteder,” siger han.

J. P. Group har ikke færre end 25.000 forskellige varenumre på hylderne inden for autoreservedele til et væld af forskellige bilmærker.

Op mod 7000 af de mange forskellige stumper er til asiatiske bilmærker, som J. P. Group på det seneste har udvidet meget på.

Især i Rusland er befolkningen stærkt begejstret for bilmærker fra Østen.

Tre fjerdedele af autoreservedelene, som udelukkende sælges under J.P. Groups eget brand, produceres hos leverandører i Europa, Asien og Sydamerika.

De resterende 25 pct. fremstilles internt i koncernen – i selskabet **Johannes Pedersen A/S**, hvor montage af Garia-bilerne også er placeret.

#### Klassiske biler

Martin Pedersen forhandler også reservedele til gamle bilklassikere.

I takt med at mange af de gamle køretøjer er blevet mere eftertragtede og derfor er steget i pris, har Viborg-virksomheden kunnet øge salget – og fortjenesten – i denne niche.

Klassikersalget udgør omkring en tredjedel af koncernens omsætning, altså langt over 100 mio. kr.

bjba@borsen

# Han scorer kassen på illoyale russiske bilejere

## Martin Pedersens

J. P. Group satser på kraftig vækst i salget af uoriginale autoreservedele i Rusland, hvor hårde vintre og dårlige veje slider rigtigt meget på bilerne

Af Bjarne Bang

Martin Pedersen fra Viborg er rigtig glad for de hårde vintre og de mange dårlige veje i Rusland.



Et barskt klima og skrumpede veje slider nemlig rigtigt hårdt på russernes biler – og giver dermed et stort salg af autoreservedele i Rusland samt fine muligheder for at udvide forretningen.

“Vinter er lig med slitage på biler, og det kan vi i autobranschen godt savne lidt i Danmark ind i mellem. Samtidig

er de russiske bilejere ikke særligt loyale overfor deres eget bilmærke. Så når de efter tre-fire år for alvor får brug for reservedele, så vælger mange at bruge uoriginale reservedele, som koster det halve af bilproducenternes egne,” siger Martin Pedersen, ejer og koncernchef i **J. P. Group** i Viborg.

I handelselskabet J. P. Group Viborg sælger Martin Pedersen allerede uoriginale stumper til biler for over 100 mio. kr. i Rusland, og han er ved at etablere eget russisk selskab, som i løbet af tre år skal løfte omsætningen i landet til i hvert fald 150 mio. kr. De 100 mio. kr. på salg af slid-

dele, bremses, styretøj og støddæmpere til russiske kunder udgør allerede en væsentlig del af den samlede koncernomsætning på tæt ved 400 mio. kr. i J. P. Group Holding-koncernen.

Martin Pedersens koncern omfatter udover handelsvirksomhed bl.a. også produktion af elkøretøjer, som golfbiler til **Lars Larsen**-selskabet **Garia**, samt et ejendomsselskab.

Nettoresultatet i hele koncernen er det seneste år steget meget markant fra 16 mio. kr. til næsten 29 mio. kr.

Martin Pedersen erkender, at Rusland ikke er det letteste marked at operere på. Der er

altid en usikkerhed forbundet med rubelkursen, som, mens han for nylig var i Rusland i bare en uge, faldt 10 pct. og dermed gjorde import af hans varer dyrere.

#### Politisk usikkerhed

Og i Putins rige kan der også være en politisk risiko.

Men handelsmanden tror ikke, han er så udsat.

“Jeg er ikke politiker, men jeg tror faktisk ikke, at der f.eks. pludselig kommer store toldforhøjelser. Mange af bilproducenterne har jo samlefabrikker i Rusland, og bliver importerende dele til biler dyre-re, så rammer det fabrikkerne

## Golfbiler rykker i Viborg – elscooter stopper

Af Bjarne Bang

Der er ved at komme mere fart på dynekøbmand **Lars Larsens** bilselskab, **Garia**, og det smitter af hos viborgenseren **Martin Pedersens** selskab, **Johannes Pedersen A/S**, hvor Garias golfbiler og små distributionskøretøjer samles.

Væksten dér kan, tror ejeren, opveje, at energivirksomheden **Ewii** i bestræbelserne på at rydde op efter en fyret direktør har sat fremstillingen af sin trehjulede elscooter til distribution hos **Tripl** på standby.

Johannes Pedersen A/S, som er den eneste danske virksomhed, der er godkendt til at lave mindre køretøjer til brug på

offentlig vej i Europa og USA, overtog så sent som for et år siden montagen af **Tripl**. Men **Ewii** er nu på jagt efter en køber til konceptet.

“Garia har jo fået en stor aftale om på over tre år at levere hundredvis af køretøjer til Postnord, oven i købet med mulighed for forlængelse, så jeg tror, at vi fra i år i styk-

tal kommer højere op end de 1300-1400 tre- og firehjulede køretøjer, vi lavede i fjor,” siger Martin Pedersen.

“Vi arbejder også på at få andre produkter ind,” oplyser han uden at ville komme det nærmere.

Martin Pedersen overtog for over 25 år siden virksomheden fra sin far, der har lagt navn til

# 29

mio. kr. var der næsten i samlet plus i Martin Pedersens koncern i fjor

virksomheden, der i dag dels har produktion af forskellige komponenter til biler og tog, samtidig med montering for bl.a. Garia.

Ved siden af sælges bl.a. autoreservedele i handelsvirksomheden J. P. Group.

I fjor var der et samlet plus på små 29 mio. kr. i koncernen.

bjba@borsen.dk